

MÓDULO COBERTURA DE MERCADO

SOLUÇÃO

Os territórios de vendas devem se alinhar as metas estratégicas de uma organização com base em uma geografia, cultivo, tipo de acesso ou outros atributos relevantes. Os vendedores trabalham para cumprir essas metas em seus territórios atribuídos. Compreender a viabilidade de cada território de vendas vai além de levantar as vendas totais e requer quebrar o desempenho em segmentos relevantes para o mercado e sua organização. Use o módulo Cobertura de Mercado da CROPLAND para fornecer uma representação visual do desempenho dos vendedores em seus territórios e permitir que todos os envolvidos tomem decisões com base em informações relevantes.

ATINGIR OS MELHORES RESULTADOS COM CROPLAND

O MÓDULO COBERTURA DE MERCADO simplifica o processo de avaliação e efetividade da equipe de vendas em cada território, permitindo que as empresas alcancem resultados além das expectativas e:

- O mais completo mapeamento de mercado por município, cultivos e segmentos dos produtos em Defensivos, Sementes, Biológicos e Nutrição Vegetal.
- Com a importação das suas vendas consiga avaliar a efetividade da força de vendas em diversos aspectos.
- Tome decisão de expansão dos seus negócios baseados em números e nas projeções para os próximos 05 anos da Cropland.
- Promova a transparência e confiança da força de vendas na avaliação da efetividade em cada território;

Quer saber mais? Visite [CROPLAND.com.br](https://www.cropland.com.br)

   [@croplandagro](https://www.instagram.com/croplandagro)

CROPLAND fornece uma plataforma como um serviço para dados, analítico, planejamento e automação de processos de vendas de ponta a ponta.